

Международный научно-исследовательский журнал

«Прогрессивная экономика»

№ 9 / 2024 https://progressive-economy.ru/vypusk_1/modelirovanie-processa-zaklyucheniya-ofsetnogo-kontrakta/

Научная статья / Original article

Шифр научной специальности ВАК: 5.2.3

УДК 338.12

DOI: 10.54861/27131211_2024_9_7



МОДЕЛИРОВАНИЕ ПРОЦЕССА ЗАКЛЮЧЕНИЯ ОФСЕТНОГО КОНТРАКТА

Бойчук А.В., советник директора, ФГБУ АГП им. В. И. Кулакова Минздрава РФ, г. Москва, Россия; Слушатель программы «Доктор государственного управления – Doctor of Public Administration (DPA)» ИГСУ РАНХиГС

Аннотация. Целью статьи является на основании анализа действующих нормативно-правовых актов, научных публикаций на тему использования инвестиционных механизмов составить в обобщенном виде модели процесса заключения офсетного контракта, провести ее анализ, указать на недостатки и с их учетом составить авторскую модель офсетного контракта. Автором выделены источники информации для моделирования процесса заключения офсетного контракта; составлена в обобщенном виде наиболее часто применяемая модель офсетного контракта; выделены преимущества для публичной стороны контракта; даны пояснения предмета офсетного контракта и его частной стороны; составлена схема заключения офсетного контракта; определено, что проект по модели офсетного контракта представляет собой взаимовыгодное сотрудничество публичной и частной стороны; частная сторона получает гарантированный спрос на часть производимой продукции, а также возможность по упрощенной схеме закупок сотрудничать с другими заказчиками на территории субъекта РФ; дана характеристика подготовительного этапа закупок, включающая следующие стадии: планирование, выбор поставщика и оформление контракта на закупку; разработана новая модель заключения офсетного контракта на создание, освоение, модернизацию производства и закупку дефицитных товаров, экономически более выгодная и целесообразная в современных условиях; предложен скорректированный вариант сотрудничества по офсетному контракту со стороны поставщика-инвестора в обход конкурсной программы.

Ключевые слова: офсетный контракт, моделирование, соглашение заказчик, исполнитель, партнеры, изготовленная продукция, нормативные документы.

MODELING THE OFFSET CONTRACTING PROCESS

*Boychuk A.V., Advisor to the Director, FSBI AGP V. I. Kulakov of the Ministry of Health of the Russian Federation, Moscow, Russia; Student of the program (DPA)
ISSU RANEPa*

Abstract. The purpose of the article is, based on the analysis of current regulatory legal acts, scientific publications on the use of investment mechanisms, to compile a generalized model of the process of concluding an offset contract, analyze it, point out the shortcomings and, taking them into account, draw up an author's model of an offset contract. The author identifies sources of information for modeling the process of concluding an offset contract; the most commonly used model of an offset contract is compiled in a generalized form; advantages for the public side of the contract are highlighted; explanations of the subject of the offset contract and its private side are given; a scheme for concluding an offset contract is drawn up; it is determined that the project based on the offset contract model represents mutually beneficial cooperation between the public and private parties; the private party receives guaranteed demand for part of the products produced, as well as the opportunity to cooperate with other customers in the territory of the subject of the Russian Federation under a simplified procurement scheme; characteristics of the preparatory stage of procurement, including the following stages: planning, selection of a supplier and execution of a purchase contract; a new model has been developed for concluding an offset contract for the creation, development, modernization of production and purchase of scarce goods, which is economically more profitable and expedient in modern conditions; an adjusted variant of cooperation under an offset contract from the supplier-investor is proposed, bypassing the competitive program.

Keywords: offset contract, modeling, agreement, customer, contractor, partners, manufactured products, regulatory documents.

JEL classification: G28, H54, R42.

Для цитирования: Бойчук А.В. Моделирование процесса заключения офсетного контракта // Прогрессивная экономика. 2024. № 9. С. 7–20. DOI: 10.54861/27131211_2024_9_7.

Статья поступила в редакцию: 26.08.2024 г. Одобрена после рецензирования: 06.09.2024 г. Принята к публикации: 06.09.2024 г.

For citation: Boychuk A.V. Modeling the offset contracting process // Progressive Economy. 2024. No. 9. pp. 7–20. DOI: 10.54861/27131211_2024_9_7.

The article was submitted to the editorial office: 26/08/2024. Approved after review: 06/09/2024. Accepted for publication: 06/09/2024.

Введение

Моделирование процесса заключения офсетного контракта обладает рядом специфических черт, связанных с особенностями соглашений государственно-частного партнерства (ГЧП) или муниципально-частного партнерства (МЧП). В таких соглашениях частный партнер может выполнять реконструкцию или строительство объекта, финансировать процесс его создания полностью или частично, а также брать на себя обязательства по техническому обслуживанию или эксплуатации объекта. Важной особенностью также является возможность передачи частному партнеру права собственности на объект, если это предусмотрено условиями договора [1]. Актуальность исследования заключается в необходимости учитывать при моделировании процесса заключения офсетного контракта такие аспекты соглашений ГЧП/МЧП, как финансирование частным партнером технического обслуживания или эксплуатации объекта, проектирование и строительство объекта за счет средств партнера, а также обязательства по передаче объекта в собственность публичного партнера после завершения проекта.

Цель исследования заключается в разработке обобщенной модели процесса заключения офсетного контракта на основе анализа действующих нормативно-правовых актов и научных публикаций, посвященных использованию инвестиционных механизмов. В рамках исследования планируется провести анализ предложенной модели, выявить ее недостатки и на основе полученных данных предложить авторскую версию модели офсетного контракта, учитывающую выявленные особенности.

Обзор литературы

Учитывая обязательные элементы офсетного соглашения, вытекающие из содержания статьи 713 Гражданского кодекса РФ [3]; Правительственного Постановления № 1166 от 12.11.2016 [10]; статьи 111.4 закона № ФЗ-44 [13]; имеющегося опыта составления офсетных контрактов [4], составим в обобщенном виде наиболее часто применяемые модели офсетного контракта (рис. 1). Представленная модель офсетных контрактов имеет ряд недостатков, например, не учитывает связанные с дефицитом финансирования по офсетным контрактам, что является проблемой для развития ряда регионов.

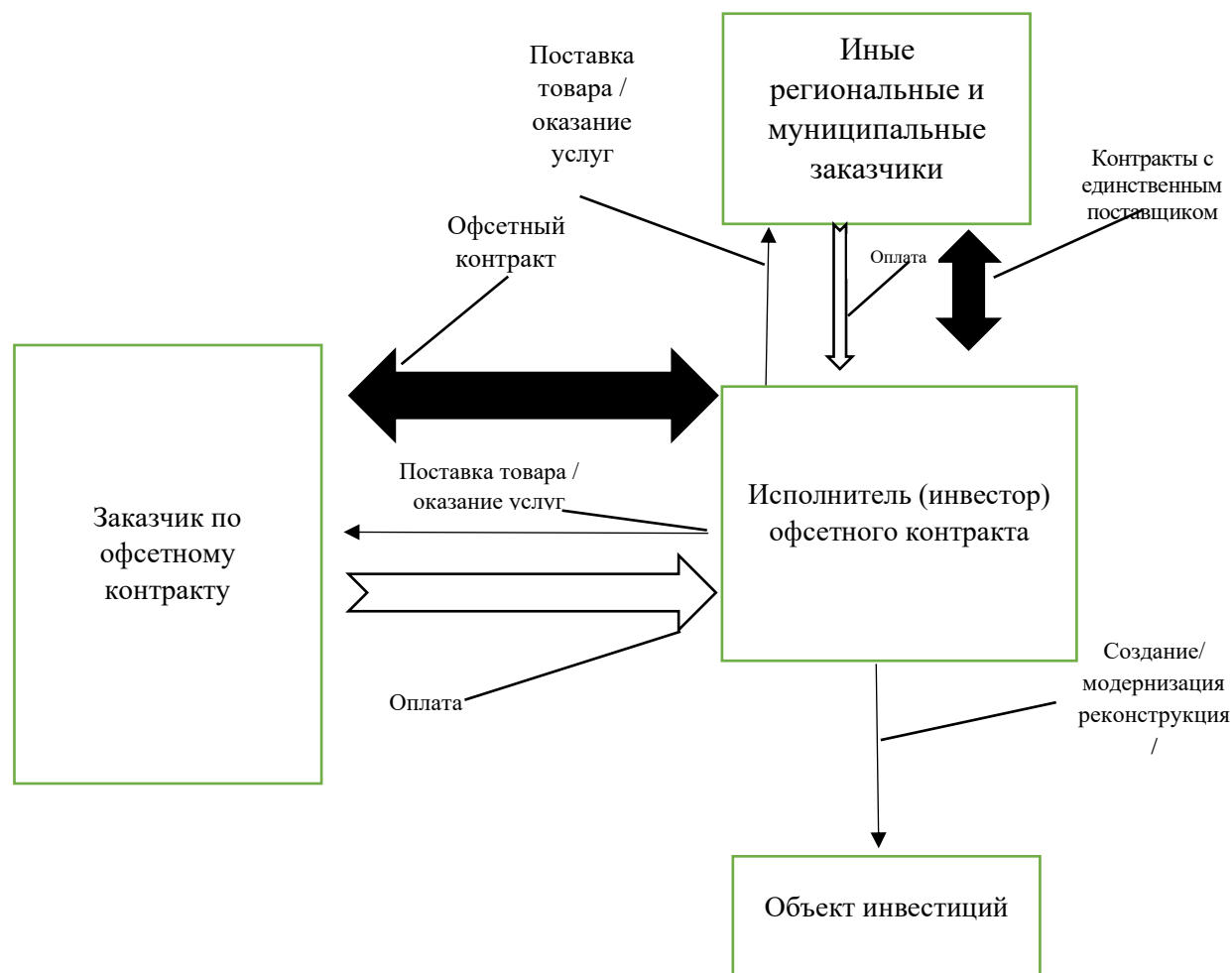


Рис. 1. Обобщенная модель офсетного контракта

Источник: составлено автором

Так, например, Е.Н. Назарова [7] указывает на то, что сегодняшняя модель офсетного контракта устарела и уже не может соответствовать всем преследуемым в рамках ГЧП целям в качестве драйвера роста. С чем трудно не согласиться. Анализируя другие проблемы, в том числе рассмотренные Р.Г. Колупаевым [5], Г.Г. Титовой [12], Е.Е. Панфиловой [8], О.Б. Скрипник [11], а так же ознакомившись с практикой уже реализованных контрактов [2; 14], автором предлагается «усовершенствованная» авторская модель модифицированного офсетного контракта (рис. 2), которая описывает структуру взаимодействия сторон по данному виду контрактов.

Материалы и методы

В качестве источников информации для моделирования процесса заключения офсетного контракта выбраны действующие нормативно-правовые акты и подзаконные нормативно-правовые акты; научные работы по теме применения в современной России инвестиционных механизмов. По представленной на рис. 1 модели, в представлении автора, основными преимуществами поставщика-инвестора (частной стороны) при заключении офсетного контракта станут следующие (табл. 1).

Таблица 1

Преимущества для частной стороны контракта

Преимущество	Содержание
Гарантированный долгосрочный сбыт производимой продукции	Благодаря тому, что ст. 111.4 44-ФЗ регламентирует возможность заключить контракт на увеличенный срок, поэтому поставщик-инвестор имеет возможность получить долгосрочный спрос на производимую им продукцию
Внесение в реестр поставщиков	После того, как инвестор удовлетворит инвестиционное обязательство в области производственного освоения, заказчик его обязуется занести в единый реестр поставщиков. Это позволит иным заказчикам субъекта, на территории которого офсетное соглашение было оформлено, закупать товары у подобного поставщика согласно внеконкурсной процедуре.

Источник: составлено автором

Основными преимуществами заказчика (публичной стороны) при заключении офсетного контракта будут являться снижение цены поставки произведенной продукции, локализация производства, импортозамещение и гарантированные поставки, увеличение налогооблагаемой базы, формирование рабочих мест (табл. 2).

Таблица 2

Преимущества для публичной стороны контракта

Преимущество	Содержание
Снижение цены поставки произведенной продукции	Благодаря конкурсной процедуре цена контракта снижается от НМЦК, тем самым цена поставки ед. продукции уменьшается, что является неоспоримым преимуществом для публичной стороны.
Локализация производства, импортозамещение и гарантированные поставки	Другим существенным преимуществом для публичной стороны является возможность импортозамещение товара путем локализации производства. Данное утверждение подтверждается практикой: крупные международные производители лекарственных препаратов, например, ЗАО «БИОКАД» и АО «Вимм-Билль-Данн», реализуют локализацию производства медикаментов на территории РФ
Увеличение налогооблагаемой базы	Благодаря реализации проекта по модели офсетного контракта налогооблагаемая база существенно вырастит. Данное утверждение является следствием того, что частные инвестиции на нулевом этапе проекта составляют не менее 1 миллиарда рублей. Дополнительный поток финансовых средств будет перераспределен по бюджетам
Формирование рабочих мест	Офсетные соглашения позволяют создавать рабочие места. Рабочие места бывают временные (категория работников, которые необходимы для реализации этапа освоения производств на территории) и постоянные (категория работников, которые появляются преимущественно на этапе эксплуатации объекта). Сегодня в городе Москва планируется создание свыше 1 000 рабочих мест [5]

Источник: составлено автором

При анализе модели, представленной на рис. 1, становится ясно, что на сегодняшний день недостаточно проработан механизм сотрудничества с

Заказчиком по другим соглашениям, оформленным на территории российского субъекта. Помимо этого, на практике все еще не отлажен процесс регистрации в реестре единственных поставщиков.

Результаты и обсуждение

В рамках авторской модели (рис. 2), детально проработан и визуально описан предложенный механизм офсетного контракта.

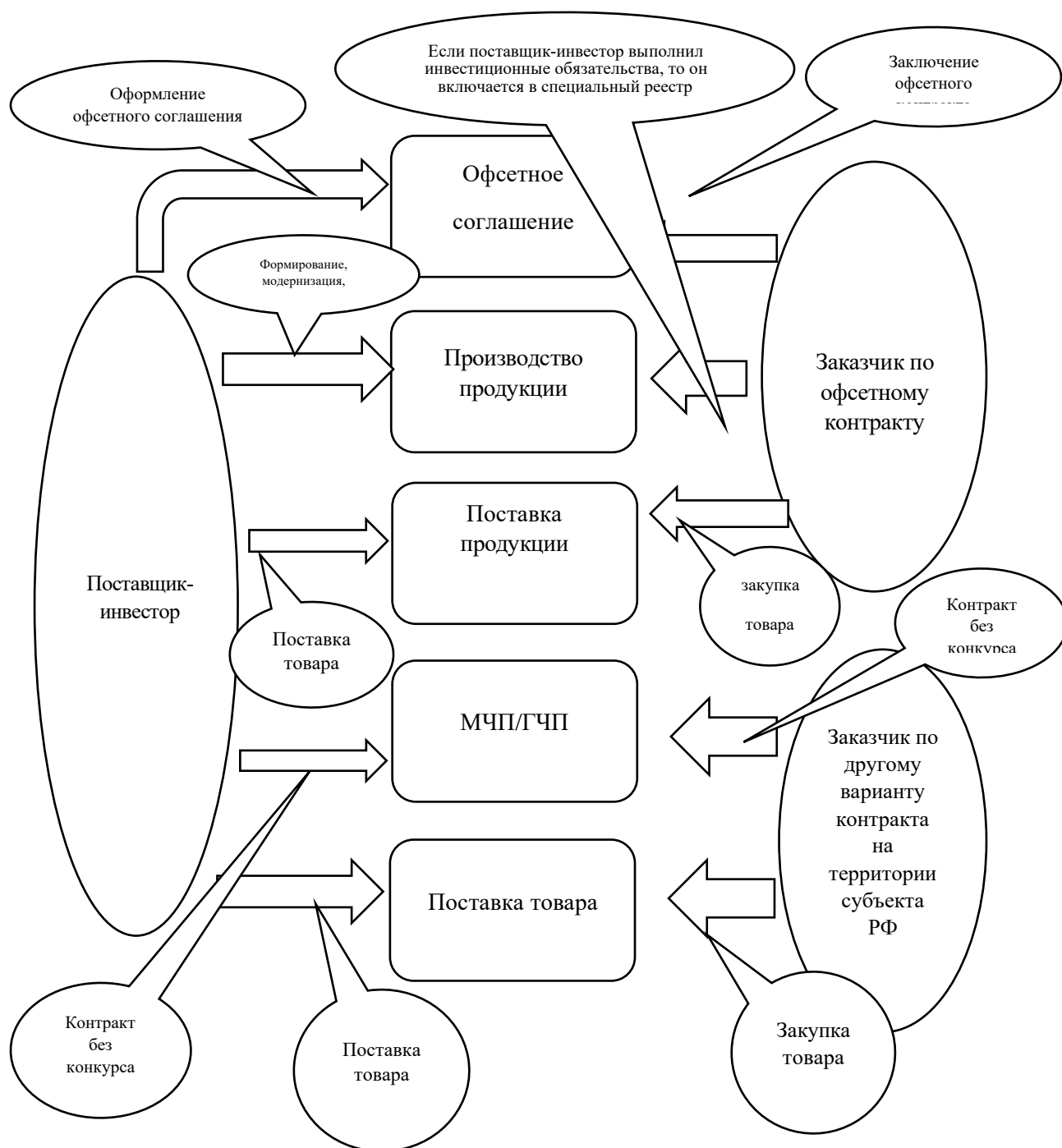


Рис. 2. Модель взаимодействия сторон по офсетному соглашению

Источник: составлено автором

Достаточно расплывчатое понятие «Иные региональные и муниципальные заказчики» заменено. Сторонами офсетного соглашения выступают: заказчик (исполнительный орган российского субъекта); инвестор (юридическое лицо – поставщик); заказчик по иному соглашению на территории российского субъекта. Предмет соглашения прямого заказчика составляют инвестиции, внесение инвестора в реестр поставщиков, закупка продукции. Предмет соглашения для инвестора составляют поставка продукции, инвестиционное обязательство по модернизации (созданию, освоению) производственной деятельности. Сторона заказчик по другому виду контракта может осуществлять инвестиции и закупки товара.

Предмет офсетного контракта с пояснениями представим в таблице 3.

Таблица 3

Предмет офсетного контракта с пояснениями

Предмет соглашения	Пояснение
Эксплуатационное обязательство инвестора	Поставка продукции согласно требованиям соглашения прямому заказчику и другим заказчикам, уполномоченным в соответствии с внеконкурсной процедурой на размещении заказа на территории того российского субъекта, где соглашение было оформлено
Инвестиционное обязательство инвестора	Модернизация (создание, освоение) производственной деятельности
Обязательства заказчика	После реализации различных инвестиционных обязательств поставщиком в определенном объеме закупать товары у инвестора с внесением последнего в реестр поставщиков

Источник: составлено автором

Российское законодательство не ограничивает сферу применения офсетных контрактов, поскольку положения 44-ФЗ соответствующих требований в отношении объекта соглашения не включают, как, например, такое встречается в ГЧП и концессионных соглашениях. По ст. 111.4 данного ФЗ на практике существует ряд ограничений в области применения офсетного соглашения (поставка продукции с инвестиционными встречными обязательствами и др.) [13]. Объекты офсетных контрактов, которые были выбраны на практике заключения данных контрактов в современной России. Основной объем заключенных офсетных контрактов приходится на сферу здравоохранения [2]. Все вышесказанные условия являются обязательными в отношении организации и заключения офсетного контракта. Необходимо добавить, что заказчик вправе выплачивать поставщику-инвестору аванс, согласно п/п. б п. 3 Правительственного постановления N 1166 [10]. В тексте проекта государственного соглашения установлено должно быть соответствующие условие о выплате аванса исключительно после момента предоставления инвестором оформленного обеспечения исполнения в объеме аванса государственного соглашения.

Помимо этого, имеется возможность отказаться от включения в государственный контракт условия каких-либо видов обеспечения (кроме тех, которые отражены в таблицы выше и являются обязательными).

Вышесказанное условие является дополнительным и может быть по усмотрению заказчика включено в офсетный контракт. Преимущества для частной стороны контракта отражены в табл. 4.

Таблица 4

Преимущества для частной стороны контракта

Преимущество	Содержание
Гарантированный долгосрочный сбыт производимой продукции	Благодаря тому, что ст. 111.4 44-ФЗ регламентирует возможность заключить контракт на увеличенный срок, поэтому поставщик-инвестор имеет возможность получить долгосрочный спрос на производимую им продукцию
Включение в единый реестр поставщиков	Когда инвестор собственное инвестиционное обязательство в отношении освоения производства удовлетворяет, заказчик обязуется его занести в единый реестр поставщиков, что позволит и иным заказчикам в субъекте России, в котором было оформлено соглашение, закупать, согласно внеконкурсной процедуре, товары у данного поставщика
Снижение цены поставки произведенной продукции	Благодаря конкурсной процедуре цена контракта снижается от НМЦК, тем самым цена поставки ед. продукции уменьшается, что является неоспоримым преимуществом для публичной стороны. Например, снижения цены контракта с ЗАО «БИОКАД» составило примерно 50%, в свою очередь, цена контракта с ООО «Р-ОПРА» («Р-ФАРМ») по результатам конкурса понизилась на 18,5%
Локализация производства, импортозамещение и гарантированные поставки	Другим существенным преимуществом для публичной стороны является возможность импортозамещение товара путем локализации производства. Данное утверждение подтверждается практикой: крупные международные производители лекарственных препаратов, реализуют локализацию производства медикаментов на территории РФ.
Увеличение налогооблагаемой базы	Благодаря реализации проекта по модели офсетного контракта налогооблагаемая база существенно вырастет. Данное утверждение является следствием того, что частные инвестиции на нулевом этапе проекта составляют не менее 1 млрд. руб. Следовательно, налогооблагаемая база увеличится за счет реализуемых товаров и инвестиций поставщика в объект офсетного контракта. Также стоит отметить, что дополнительный поток денежных средств в связи с созданием новых рабочих мест будет перераспределяться в бюджеты различных уровней
Формирование рабочих мест	Основное достоинство офсетных соглашений - формирование рабочих мест, которые бывают временными (категория работников, которые необходимы для реализации этапа освоения производств на территории) и постоянными (категория работников, которые появляются преимущественно на этапе эксплуатации объекта).

Источник: составлено автором

Следовательно, проект модели офсетного соглашения – взаимовыгодное сотрудничество частной и публичной стороны. Первая сторона гарантированно получает спрос на определенную долю производимых товаров и возможность сотрудничества с иными заказчиками в российском субъекте согласно упрощенной схеме. В свою очередь, публичная сторона получает как денежные

выгоды, так и выгоды, связанные с реализации политики Правительства РФ по импортозамещению товара. Также из практики следует, что раз основная доля офсетных контрактов приходится на сферу здравоохранения, так государство по новой модели офсетных контрактов сможет выполнять свою социальную функцию. В дополнение к составленной модели считаем необходимым сформулировать саму схема заключения офсетного контракта (рис. 3).

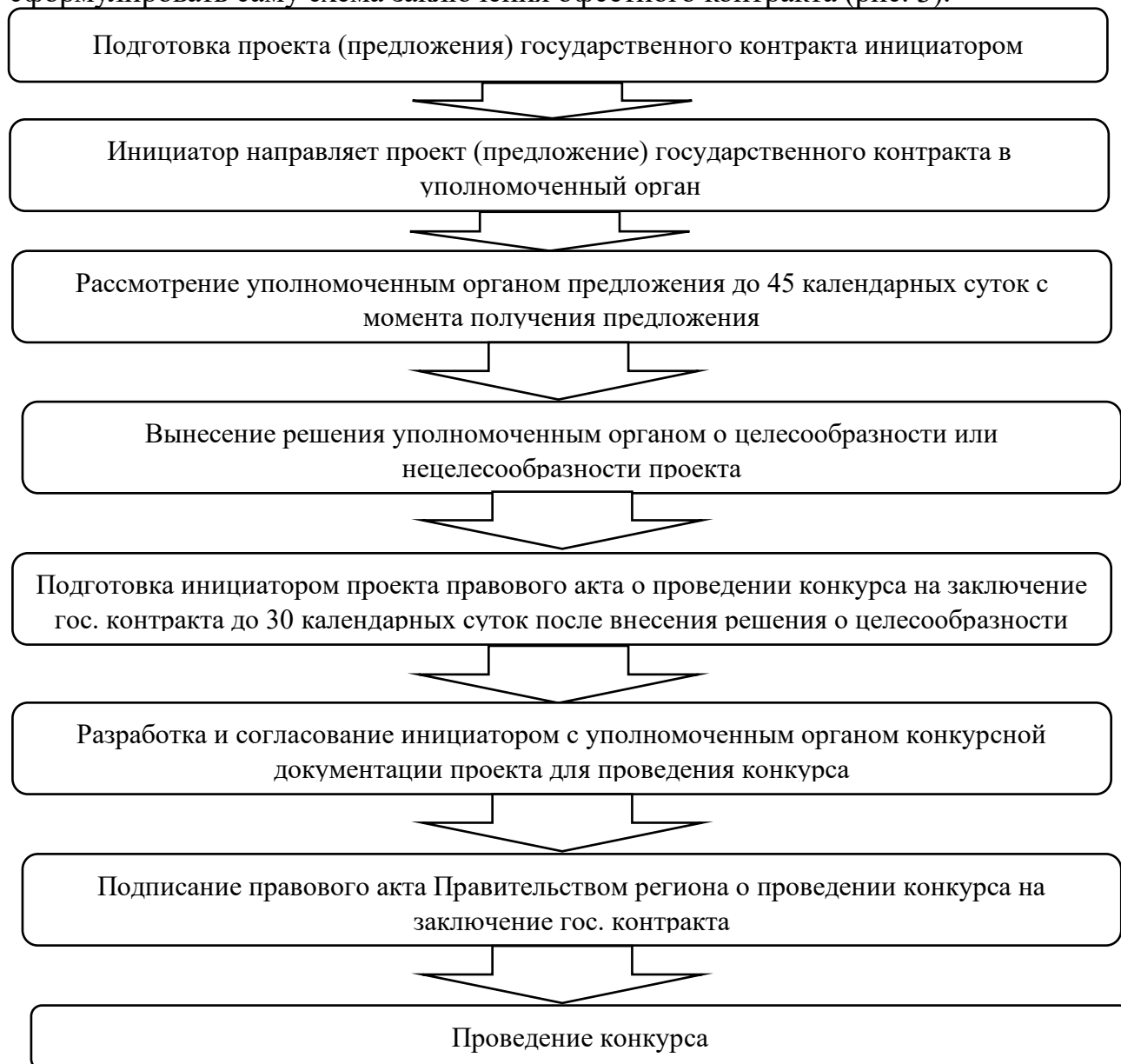


Рис. 3. Модель заключения офсетного соглашения

Источник: составлено автором

Вследствие того, что офсетный контракт является разновидностью государственного контракта, то основные этапы заключения и реализации такого рода контракта регламентированы общими нормами ФЗ-44. Также необходимо учесть особенности проведения закупки, регламентированные региональными постановлениями исполнительными органами власти, в соответствии с требованиями Правительства Российской Федерации.

Ключевыми нормативно-правовыми актами в данном случае являются постановления N 1441 и N 1166.

Разделим подготовительный этап закупочной деятельности на этапы:

- планирование закупочной деятельности;
- выбор поставщика,
- оформление соглашения.

1. Планирование закупочной деятельности.

Применительно к офсетным контрактам законодательство установило отличительные характеристики на стадии планирования закупок. Все нижеперечисленные отличительные свойства подробно описаны в первой главе текущей дипломной работы с ссылками на нормативно-правовые документы.

Во-первых, в описании закупки требуется зафиксировать минимальную сумму инвестиций для реализации соглашения инвестором. Однако, совокупный объем инвестиций составлять должен 1 млрд. руб. и выше.

Во-вторых, заказчику необходимо отметить в плане-графике величину обеспечения реализации обязательств по соглашению в процентном виде. Размер обеспечения обязательств по контракту устанавливается в пределах от 2 до 5 процентов (п/п. б п. 2 Правительственного постановления № 1166).

Необходимо отметить, что этот показатель вычисляют от совокупного объема инвестиционных средств конкретного офсетного соглашения по заявке субъекта закупочной деятельности, а именно с победителем конкурсной процедуры. Заказчику на основании установленного исполнительным органом на территории российского субъекта порядка необходимо установить в плане определить максимальную (первоначальную) цену соглашения.

2. Выбор поставщика.

По отношению к методу осуществления закупочной деятельности согласно модели офсетного соглашения постановлением N 1166 установлен ряд требований в области конкурентного способа выбора поставщика-инвестора посредством организации открытого конкурса. По сравнению с положениями ФЗ-44, регламентирующего то, что периодом до момента открытия к заявкам в электронной форме доступа от момента старта принятия заявок считается 20 дней, Правительственное постановление N 1166 этот срок продлевает на 40 дней.

Второй существенной характеристикой, установленной постановлением № 1166, является срок банковской гарантии, предоставляемой в обеспечении инвестиционных обязательств поставщика-инвестора. Этот срок превышать должен не меньше чем на 1 месяц период, в который инвестор реализует своим встречные обязательства по модернизации (созданию, освоению) производства.

Здесь необходимо внести важную ремарку, что в ходе реализации офсетного соглашения важно предусмотреть два вида обеспечения исполнения обязательств. Первый – банковская гарантия, которая была озвучена ранее, в отношении инвестиционных обязательств поставщика-инвестора, а второй – обеспечение по государственному соглашению обязательств в соответствии с общими требованиями ФЗ-44 [13]. Также в соответствии с п/п. б п. 3

Правительственного постановления N 1166, заказчик имеет право предусматривать инвестору выплату аванса [10].

Предоставление обеспечения реализации обязательств по соглашению инвестором в объеме аванса – главное условием для получения им аванса. В соответствии с положениями Правительственного постановления N 1635 от 11 декабря 2019 г. [6], регламент проведения обсуждений на практике распространяется на ситуации организации закупочной деятельности в формате аукционов (конкурсов) при условии начальной цены соглашения от 1 млрд. руб. Таким образом, если НМЦК офсетного контракта будет составлять более 1 млрд. руб., требуется проведение общественного обсуждения.

3. Заключение контракта.

После определения поставщика-инвестора, который отвечает всем требованиям конкурсной документации и давшего наилучшее предложение по исполнению контракта, заключается офсетный контракт с таким поставщиком-инвестором. Информация о заключении контракта вносится в специальный реестр гос. контрактов.

4. Исполнение контракта.

Явной особенностью офсетных контрактов в отличие от стандартных государственных закупок является: поставка произведенной продукции; модернизация (создание, освоение) производственной деятельности. В рамках взаимоотношений заказчика и инвестора выделяется следующая особенность: заказчик предъявляет инвестору требования в конкретный срок осуществить инвестиционную долю обязательств, связанную с модернизацией (созданием, освоением) производства определенной продукции.

Регистрация в едином реестре поставщиков определена положениями Правительственного постановления N 231 [9] и приказом Минфина N 113н. Смысл статуса поставщика состоит в том, что наделенным этим статусом поставщиком заключены могут быть соглашения и с иными заказчиками на территории российского субъекте РФ, где офсетное соглашение реализуется, без необходимости организации закупочной деятельности конкурентными методами.

Перечень формируемой заказчиком информации о закупки описывается в ч. 6 постановления № 231, а процедура направления информации о закупке осуществляется в определенном порядке, который закреплен в приказе № 113н. Федеральное казначейство – государственный орган, ответственный за занесение актуальных данных в реестр поставщиков. Данная процедура реализуется при помощи ГИС «Электронный бюджет». Через портал отечественной бюджетной системы получить можно доступ к исследуемой системе. Документы подлежат электронной подписи советующего уполномоченного лица заказчика.

5. Поставка товара.

Инвестор поставяет продукцию с учетом базовых положений ФЗ-44 и указанных в офсетном соглашении требований. Сторонами в соответствующем документе офсета предусмотрен широкий перечень требований к инвестору на

этапах модернизации (создания, освоения) производственной деятельности и поставки [13]. Как представляется, в современных условиях необходимо пересмотреть возможность создания нового нормативно-правового акта, регулирующего сферу офсетных контрактов, так как офсетный контракт де-факто не вписывается в логику ФЗ-44 по причине возникновения у частной стороны инвестиционных и эксплуатационных обязательств и соответствующих рисков на данных этапах (в отличие, например, от КЖЦ (ФЗ-44); модель «проектирование-строительство-эксплуатация» содержит признаки ГЧП контрактов, реализуемые по модели DBO (Design - Build - Operate).

Так же в дальнейшем необходимо реструктуризировать модель оценки предложений поставщиков-инвесторов на открытый конкурс, так как действующие правила оценки заявок по ФЗ-44 (Постановление № 1085) могут привести к недобросовестным действиям поставщика-инвестора: победителем может стать поставщик с незначительной долей демпинга при любых квалификационных характеристиках. В связи с этим необходимо рассмотреть возможность ужесточения антидемпинговых мер (например, уменьшение процента снижения цены, признаваемое допустимой, то есть без демпинга) или добавления нестоимостного критерия (снижение веса критерия – цена контракта).

Заключение

Таким образом, разработанная новая модель заключения офсетного контракта на создание/освоение/модернизацию производства и закупку дефицитных товаров (например, фармацевтических), экономически более выгодна и целесообразна в современных условиях, так как модель традиционной закупки не удовлетворяет спрос граждан на предмет контракт (возникновение дефектуры тех же лекарственных препаратов). В рамках авторской модели (рис. 2) предлагается скорректированный вариант сотрудничества по офсетному соглашению в обход инвестором конкурсной программы. Помимо этого, предложено внесение инвестора в реестр поставщиков лишь при условии выполнения им инвестиционных обязательств. После удовлетворения своего обязательства инвестором в части освоения производства, заказчик заносит его в единый реестр, что позволяет и иным заказчикам в российском субъекте, на территории которого контракт был оформлен, покупать на основании внеконкурсной процедуры товары у данного поставщика.

Литература

1. Бойчук А.В. Инвестиционные механизмы государственного частного партнерства // Прогрессивная экономика. 2024. № 7. С. 93–105
2. Бойчук А.В. Факторный анализ реализации офсетных контрактов в России // Прогрессивная экономика. 2024. № 8. С. 7–18.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 24.07.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.09.2023)

- // СПС Консультант Плюс. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_9027/.
4. Как работают офсетные контракты в Москве. URL: <https://www.mos.ru/news/item/80034073/>.
5. Колупаев Р.Г. Системы решения по офсетным контрактам: доклад // Ugra Open For. 2023. URL: [www.invest.admsurgut.ru/public/uploads/\(2023_08_12\)_17__Kolupaev_R_G__ofsetnyie_kontraktyi.pdf?ysclid=lwq26egijv686590418](http://www.invest.admsurgut.ru/public/uploads/(2023_08_12)_17__Kolupaev_R_G__ofsetnyie_kontraktyi.pdf?ysclid=lwq26egijv686590418).
6. Материалы официального сайта Единой информационной системы в сфере закупок. URL: www.zakupki.gov.ru/epz/contract/search/results.html
7. Назарова Е.Н. Офсетные контракты как драйверы экономики // Стратегия социально-экономического развития общества: управленческие, правовые, хозяйственные аспекты: сборник научных статей 12-й Международной научно-практической конференции. Курск: Юго-Западный государственный университет. 2022. С. 343–346.
8. Панфилова Е.Е. Офсетные контракты как инструмент повышения доходности малого бизнеса // Московский экономический журнал. 2023. № 6. URL: www.qje.su/ekonomicheskaya-teoriya/moskovskij-ekonomicheskij-zhurnal-6-2023-26/?print=print.
9. Постановление Правительства РФ от 13.04.2010 N 231 (ред. от 29.12.2023) «О порядке распределения и предоставления дотаций бюджетам субъектов Российской Федерации на поддержку мер по обеспечению сбалансированности бюджетов субъектов Российской Федерации» // СПС Консультант Плюс. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_99446/.
10. Постановление Правительства РФ от 30.12.2009 N 1166 (ред. от 27.03.2024) «О Правительственной комиссии по экономическому развитию и интеграции» (вместе с «Положением о Правительственной комиссии по экономическому развитию и интеграции») (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2024) // СПС Консультант Плюс. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_96084/.
11. Скрипник О.Б. Потенциал офсетных контрактов как инструментов управления инвестиционными рисками регионов России // Креативная экономика. 2024. Т.18. № 3. С. 661–674.
12. Титова Г.Г. Контракт со встречными инвестиционными обязательствами (офсетный) как перспективный правовой инструмент реализации гражданскоправового механизма заключения публичного контракта по итогам электронного аукциона в сфере закупок товаров, работ и услуг // Аграрное и земельное право. 2022. № 12 (216). С. 127–130.
13. Федеральный закон от 05.04.2013 N 44-ФЗ (ред. от 08.08.2024) «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» // СПС Консультант Плюс. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_144624/.

14. Что такое офсетный контракт и в чем заключается его выгода // Информационно-аналитическое финансовое издание «Банки Сегодня». URL: <https://bankstoday.net/last-articles/ofsetnyy-kontrakt>.